

«Qazaq Oil-Ваш надежный партнер на каждом километре»



Франчайзинговая программа DODO (Dealer Owned – Dealer Operated, «Партнёр владеет – Партнёр управляет») является одним из ключевых направлений развития сети Qazaq Oil и основана на принципе передачи партнёрам прав собственности и операционного управления.

Основная цель программы — объединить владельцев АЗС в сети Qazaq Oil, предоставив им инструменты для увеличения продаж, включая работу под брендом и реализацию нефтепродуктов по талонам и картам.

★ ПРЕИМУЩЕСТВА ДЛЯ ПАРТНЁРА



**ТОПЛИВО ДОСТАВЛЯЕТСЯ
СИЛАМИ PETRORETAIL**



**УВЕЛИЧЕНИЕ ОБЪЁМОВ
РЕАЛИЗАЦИИ ОТ
УЗНАВАЕМОСТИ БРЕНДА**



**ЗНАЧИТЕЛЬНОЕ
УВЕЛИЧЕНИЕ АКТИВНОЙ
КЛИЕНТСКОЙ АУДИТОРИИ**



ПРИЁМ ТАЛОНОВ И КАРТ PR
Увеличение реализации за счёт
корп. клиентов



**ОБУЧЕНИЕ ПЕРСОНАЛА
ПАРТНЁРА**



**МАТРИЦА АССОРТИМЕНТА
ТОВАРОВ**

Поставка товаров силами PetroRetail

КОНЦЕПЦИЯ РАЗВИТИЯ ФРАНЧАЙЗИНГОВОЙ ПРОГРАММЫ

Стать партнером АЗС «Qazaq Oil» – значит стать частью сильной сети и развивать бизнес вместе с надёжным брендом.

Франшиза предоставляется партнёрам на **5-10 лет** при условии выгодного географического положения АЗС Партнёра, не создающего прямой конкуренции действующим объектам сети Qazaq Oil. Единственным поставщиком нефтепродуктов является Qazaq Oil, т.е. Партнёрам нет необходимости заниматься поиском и транспортировкой нефтепродуктов.

☰ ОБЯЗАННОСТИ Qazaq Oil



Единая реклама и маркетинговая политика



Предоставление стандартов



Типовые проекты по операторным и территории АЗС



Оценка потенциала участков под строительство



Контроль качества нефтепродуктов



Предоставление брендбука



Учебный материал для персонала АЗС



Предоставление прав на товарный знак



Проведение рекламных акций



Поставки топлива исключительно от PR



Расширение клиентской базы

1



СТРОИТЕЛЬСТВО /
РЕБРЕНДИНГ АЗС
ПОД БРЕНДОМ
QAZAQ OIL ПО
СТАНДАРТАМ PR

2



СОБЛЮДЕНИЕ
ТЕХНИЧЕСКОГО
СОСТОЯНИЯ АЗС

3



ОТЧЁТНОСТЬ

4



ОБЕСПЕЧЕНИЕ
КАЧЕСТВА
ОБСЛУЖИВАНИЯ

5



СОБЛЮДЕНИЕ
СТАНИТАРНЫХ
НОРМ

6



НАЛИЧИЕ И
УСТАНОВКА ПО,
СОВМЕСТИМОГО С
АСУ Е-НО, RETALIX



НАПОЛНЯЕМОСТЬ МАГАЗИНА

Важно: Партнёр несёт полную ответственность за соблюдение всех стандартов качества и сервиса PetroRetail.

ПАРТНЁР

%

ставка доли Партнёра

 Маржа ГСМ

 Хранение ГСМ

 Транспортировка ГСМ

 Комиссии банка и инкассация

 Бонусные программы

 **Доход валовой**

PetroRetail

%

ставка доли PetroRetail

 Маржа ГСМ

 Хранение ГСМ

 Транспортировка ГСМ

 Комиссии банка и инкассация

 Бонусные программы

 **Доход валовой**

% ставка доли Партнёра по НП/ТНП обговаривается дополнительно в зависимости от расположения и типа АЗС



Для Партнёров, планирующих строительство **Новой АЗС Qazaq Oil**, при соблюдении всех условий партнёрства, PetroRetail готов предложить выгодные условия сотрудничества

РАЗДЕЛЕНИЕ ВАЛОВОЙ МАРЖИ

60% / **40%**

Партнёр

PR

по НП и ТНП



ИНВЕСТИЦИИ

ОТ 450 МЛН.ТГ

в новое строительство

! Сумма вложений не является окончательной и может варьироваться в зависимости от типа и расположения АЗС

Для Партнёров, у которых есть **действующая АЗС**, при соблюдении всех условий партнёрства, (также для действующих Партнёров КМГ*) – Qazaq Oil готов предложить следующие условия сотрудничества:

РАЗДЕЛЕНИЕ ВАЛОВОЙ МАРЖИ

50% / 50%
Партнёр / PR
по НП и ТНП



ВЛОЖЕНИЯ В РЕБРЕНДИНГ

80-150 млн.тг

полное внешнее и внутреннее соответствие брендбуку Qazaq Oil

СРАВНЕНИЕ УСЛОВИЙ

Параметр	Новое строительство	Действующая АЗС
Доля Партнёра	60%	50%
Доля PR	40%	50%
Инвестиции	от 400 млн.тг	80-150 млн.тг
Тип вложений	Строительство	Ребрендинг
Срок окупаемости	Индивидуально	Индивидуально

❗ Сумма вложений не является окончательной и может варьироваться в зависимости от типа и расположения АЗС

❑ ОСНОВНЫЕ ТРЕБОВАНИЯ



Расположение будущей АЗС Партнёра **не должно создавать конкуренцию** с действующими объектами PetroRetail



Строительство/ребрендинг АЗС Партнёра должно выполняться **согласно типовым проектам Qazaq Oil** и в соответствии с действующим Законодательством РК



Строгое внешнее и внутреннее соответствие АЗС Партнёра – Брендбуку Qazaq Oil

📄 ТИПОВЫЕ ДОКУМЕНТЫ ПРИ ЗАКЛЮЧЕНИИ ДОГОВОРА



Договор о намерениях
между TOO PetroRetail и Партнёром



Договор поручения
по реализации НП и ТНП (5-10 лет)



Брендбук дизайна АЗС Qazaq Oil
передаётся Партнёру

Партнер Qazaq Oil- AVKO Trade House, компания, производитель и дистрибьютер оборудования для АЗС. У AVKO Trade House в наличии и под заказ имеется более 1500 позиций ведущих мировых брендов: Fe Petro, Wayne, KPS, Tokheim, Dover, Censtar

География поставок



Топливораздаточные колонки



Погружные насосы



Продукция производства AVKO



Уровнемеры



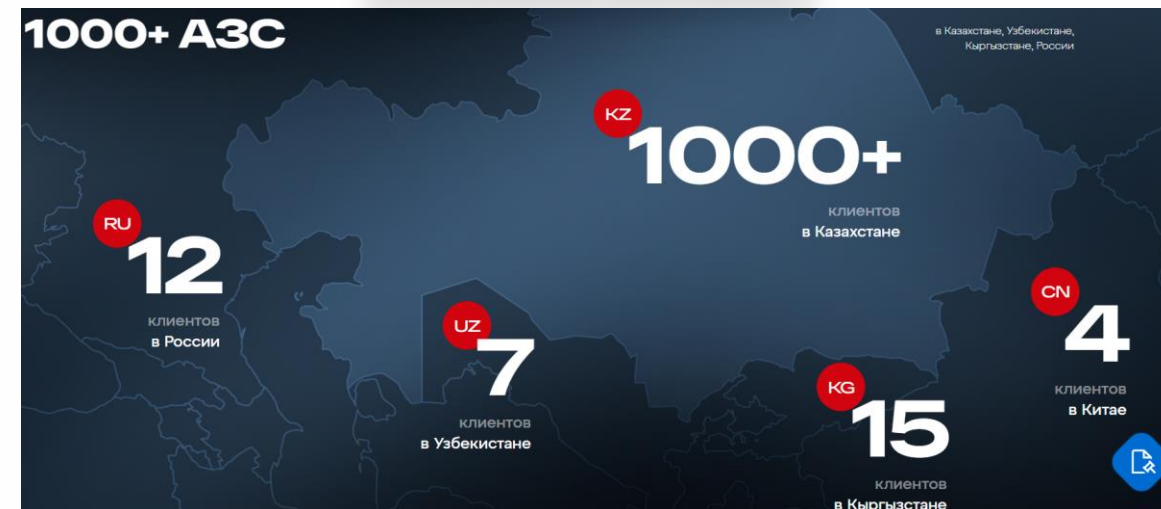
Резервуарное оборудование



Трубопроводы



Запчасти и комплектующие



Преимущества работы с AVKO Trade House:

- Надежное и проверенное оборудование
- Комплексное оснащение под ключ
- Техническая поддержка и сервис
- Конкурентные цены

По вопросам развития программы
Qazaq Oil Partner (франчайзинг
АЗС), просим обращаться:



Главный менеджер отдела стратегии и развития
ТОО «PetroRetail»

Батырбаев Данияр

E-mail: Daniyar.Batyrbayev@petroretail.kz

Раб: +7 (7172) 97 42 82 (вн. 1224)

СПАСИБО ЗА ВНИМАНИЕ

